



Übung – Fragen zur Bewertung von Anforderungen sammeln

„Wer fragt, der führt“ lautet eine alte Managerweisheit. Fragen sind gerade bei der Sammlung und Bewertung von Anforderungen wichtig, vor allem in Workshops mit Kunden. Sammeln Sie alle Fragen zur Bewertung von Anforderungen, die Sie im Kapitel **„Die Anforderungen des Kunden klären“** finden, und bringen Sie diese in eine für Sie passende Prioritätenliste. Formulieren Sie die Fragen ruhig um, sodass sie zu Ihrem Sprachgebrauch passen. Sammeln Sie weitere Fragen, die Sie als hilfreich im Anforderungsprozess erlebt haben.

Frage aus dem Kapitel	Priorität	Eigene Formulierung